

C.5. Opis projektu pod kątem jego zgodności z dokumentami strategicznymi, w tym dokumentami regionalnymi (m.in. z ich celami i założeniami) – w niniejszym polu należy opisać, w jaki sposób projekt wpisuje się w cele i założenia Strategii na rzecz inteligentnego i zrównoważonego rozwoju sprzyjającego włączeniu społecznemu Europa 2020 w aspektach dotyczących Priorytetu Inwestycyjnego 3c lub Priorytetu Inwestycyjnego 4c.

Dodatkowo Wnioskodawca powinien wykazać zgodność projektu z planami i dokumentami strategicznymi na poziomie regionalnym, w szczególności z aktualną Strategią Rozwoju Województwa – należy w sposób opisowy wykazać zgodność projektu z celami strategicznymi Strategii Rozwoju Województwa oraz szczegółowo uzasadnić, jak projekt wpłynie na osiągnięcie wskazanych celów Strategii.

W niniejszym polu Wnioskodawca powinien także wykazać, w jaki sposób projekt wpisuje się w założenia RPO-L2020 i osiąganie celów i rezultatów odpowiedniego Działania/Poddziałania, tj. jak wpisuje się w realizację celu głównego RPO-L2020 i celu szczegółowego dla Priorytetu Inwestycyjnego 3c lub Priorytetu Inwestycyjnego 4c, a także w założenia SzOOP RPO-L2020 w kontekście m.in. typu projektu, typu beneficjenta, katalogu ostatecznych odbiorców instrumentów finansowych oraz wartości projektu. Wnioskodawca powinien określić, w jaki sposób projekt jest zgodny z założeniami operacji, polegającej na wkładzie finansowym z RPO-L2020 do instrumentów finansowych i późniejszym świadczeniu wsparcia przez te instrumenty finansowe, realizowanej na podstawie Strategii Inwestycyjnej wdrażania instrumentów finansowych w ramach RPO-L2020, tj. powinien wykazać spójność projektu z celami określonymi w tej Strategii.

C.6. Opis projektu pod kątem jego zgodności z wynikami Analizy ex-ante i ze Strategią Inwestycyjną wdrażania instrumentów finansowych w ramach RPO-L2020 – w niniejszym polu

należy wykazać zgodność projektu ze Strategią Inwestycyjną wdrażania instrumentów finansowych w ramach RPO-L2020 opartą o wyniki Analizy ex-ante i wskazanymi w niej rezultatami, tj. opisać w jaki sposób projekt Wnioskodawcy wpisuje się m.in. w koncepcję i parametry instrumentów finansowych określone dla Priorytetu Inwestycyjnego 3c lub Priorytetu Inwestycyjnego 4c w Strategii Inwestycyjnej.

Ponadto Wnioskodawca powinien opisać model wdrażania instrumentów finansowych w ramach RPO-L2020, który powinien być zgodny z modelem wskazanym w Strategii Inwestycyjnej dla Priorytetu 3c lub dla Priorytetu 4c.

W dalszej kolejności Wnioskodawca powinien opisać w jaki sposób produkty finansowe, które będą wdrażane na rzecz ostatecznych odbiorców w ramach projektu będą zgodne z zasadami i warunkami określonymi w Strategii Inwestycyjnej, oraz w jaki sposób zostanie zapewniona odpowiednia polityka cenowa produktów na rzecz ostatecznych odbiorców.

W niniejszym polu Wnioskodawca powinien również podać właściwe wskaźniki oraz ich wartości docelowe określone w Strategii Inwestycyjnej dla Priorytetu Inwestycyjnego 3c lub dla Priorytetu Inwestycyjnego 4c, oraz wykazać realność osiągnięcia zakładanych wskaźników przy danych nakładach i założonym sposobie realizacji projektu.

Wnioskodawca powinien również przedstawić odpowiednie działania monitorujące i ewaluacyjne z zakresu realizacji Strategii Inwestycyjnej.

Ponadto w niniejszym polu Wnioskodawca powinien zadeklarować mechanizm prefinansowania zgodny ze Strategią Inwestycyjną.

C.7. Opis projektu pod kątem jego zgodności z zasadami pomocy publicznej – w niniejszym polu Wnioskodawca powinien wykazać, że projekt Wnioskodawcy jest zgodny z właściwymi przepisami dotyczącymi pomocy publicznej i pozwala na wykluczenie występowania pomocy publicznej na poziomie Wnioskodawcy.

C.8. Zdolność prawna Wnioskodawcy do pełnienia funkcji podmiotu wdrażającego fundusz funduszy w ramach projektu – w niniejszym polu Wnioskodawca powinien wykazać, że posiada odpowiednie uprawnienia do pełnienia funkcji podmiotu wdrażającego fundusz funduszy, zgodnie z właściwymi przepisami na poziomie unijnym i krajowym.

Dodatkowo Wnioskodawca powinien wykazać, że jest podmiotem działającym z dbałością o jakość zawodową, skutecznością, przejrzystością i starannością, których oczekuje się ze strony doświadczonego podmiotu zawodowo zajmującego się wdrażaniem instrumentów finansowych oraz że spełnia wymogi, warunki i przesłanki niezbędne do powierzenia mu funkcji podmiotu wdrażającego fundusz funduszy, także w kontekście trybu zgodnego z właściwymi przepisami unijnymi i krajowymi, mającymi zastosowanie wytycznymi oraz dokumentami programowymi (w szczególności SzOOP RPO-L2020).

C.9. Zdolność ekonomiczna i finansowa Wnioskodawcy do pełnienia funkcji podmiotu wdrażającego fundusz funduszy w ramach projektu – w niniejszym polu Wnioskodawca powinien wykazać posiadanie odpowiedniej wykonalności finansowej do pełnienia funkcji funduszu funduszy oraz odpowiedniej trwałości (stabilności) ekonomicznej do pełnienia funkcji podmiotu wdrażającego fundusz funduszy.

C.10. Zdolność operacyjna i potencjał organizacyjny Wnioskodawcy do pełnienia funkcji podmiotu wdrażającego fundusz funduszy w ramach projektu – w niniejszym polu Wnioskodawca powinien wykazać, że posiada odpowiednią zdolność operacyjną do wdrażania projektu, w tym posiada właściwą strukturę organizacyjną do pełnienia funkcji podmiotu wdrażającego fundusz funduszy i odpowiednie zaplecze techniczne.

Dodatkowo Wnioskodawca powinien wykazać, że posiada ramy zarządzania umożliwiające mu prawidłowe wypełnianie zadań podmiotu wdrażającego fundusz funduszy i zapewnienie dla Instytucji Zarządzającej niezbędnej wiarygodności (uwzględniające adekwatne procedury w zakresie funduszu funduszy dotyczące planowania, ustanawiania, komunikacji, monitoringu, zarządzania ryzykiem i kontroli wewnętrznych), a także system wewnętrznej kontroli, który działa w sposób sprawny i skuteczny oraz umożliwia Wnioskodawcy przestrzeganie odpowiednich procedur w zakresie ryzyka, czynności kontrolnych, monitorowania wdrażania zaleceń pokontrolnych, działań zapobiegawczych i naprawczych. Ponadto Wnioskodawca powinien wskazać, że w ramach swojej działalności wykorzystuje system księgowy zapewniający rzetelne, kompletne i wiarygodne informacje w odpowiednim czasie.

W dalszej kolejności Wnioskodawca powinien opisać swoje doświadczenie w realizacji podobnych projektów i pełnieniu podobnych funkcji w stosunku do projektu wykazanego we wniosku i funkcji podmiotu pełniącego rolę funduszu funduszy, a także swoją wiedzę na temat rynków finansowych i przygotowanie do oceny biznesplanów składanych przez potencjalnych pośredników finansowych

w ramach projektu. Wnioskodawca powinien określić, czy dysponuje zespołem o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu i kwalifikacjach do pełnienia funkcji podmiotu wdrażającego fundusz funduszy.

C.11. Zdolność Wnioskodawcy do działalności w województwie lubuskim w związku z realizacją projektu – w niniejszym polu Wnioskodawca powinien wykazać posiadanie odpowiedniego potencjału instytucjonalnego i organizacyjnego, niezbędnego do realizacji projektu w zakładanym zakresie na terenie województwa lubuskiego, tj. w szczególności posiadanie odpowiedniego przedstawicielstwa w regionie.

C.12. Opis metodyki wyboru i oceny pośredników finansowych w ramach projektu – w niniejszym polu Wnioskodawca powinien określić solidną i wiarygodną metodykę wyboru i oceny pośredników finansowych w ramach projektu, zgodną z właściwymi przepisami, zakładającą wybór pośredników zdolnych do aktywnego działania w regionie.

C.13. Opis mechanizmu wynagradzania w ramach projektu – w niniejszym polu Wnioskodawca powinien opisać, w jaki sposób zapewni efektywną ekonomicznie realizację projektu oraz określić zgodność proponowanego wynagrodzenia z metodologią opartą na wynikach oraz wykazać, że takie wynagrodzenie będzie uzasadnione i zaplanowane w odpowiedniej wysokości, a jego poziom nie przekroczy progów określonych we właściwych przepisach. (art. 42 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 oraz art. 12 i 13 Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) nr 480/2014).

C.14. Realizacja projektu pod kątem dotychczasowej działalności Wnioskodawcy – w niniejszym polu Wnioskodawca powinien określić, czy realizacja projektu może zastąpić jego dotychczasową działalność. Zdolność wykazania dodatkowej działalności w porównaniu z obecną działalnością.

C.15. Opis mechanizmów zapewnienia dodatkowych środków na inwestycje na rzecz odbiorców ostatecznych, obok wkładu z programu - w niniejszym polu należy przedstawić mechanizmy zapewnienia współfinansowania na rzecz ostatecznych odbiorców, dodatkowego w stosunku do wkładu z EFRR i wkładu krajowego w ramach realizacji projektu.

C.16. Opis rozwiązań w zakresie zapewnienia zgodności interesów oraz zmniejszenia możliwego konfliktu interesów, w przypadku przeznaczenia przez Wnioskodawcę własnych środków finansowych na wdrażanie instrumentów finansowych lub podział ryzyka w ramach projektu (jeśli dotyczy) – w sytuacji przeznaczenia przez Wnioskodawcę własnych środków finansowych na wdrażanie instrumentów finansowych lub podział ryzyka w ramach projektu, w niniejszym polu należy przedstawić odpowiednie rozwiązania w celu zapewnienia zgodności interesów oraz zmniejszenia możliwego konfliktu interesów.

Uwaga: Należy udzielić wyczerpującej odpowiedzi na pytania dotyczące projektu z punktu widzenia opisów oraz definicji zawartych w Kryteriach Wyboru Podmiotów.

Sekcja D. Wskaźniki projektu

Przed wypełnieniem tej części Wnioskodawca powinien zapoznać się z **Załącznikiem nr 2 do Instrukcji wypełniania Wniosku o dofinansowanie tj. Wykazem wskaźników produktu i rezultatu bezpośredniego dla projektów realizowanych w ramach Poddziałania 1.5.2.** albo **Załącznikiem nr 3 do Instrukcji wypełniania Wniosku o dofinansowanie tj. Wykazem wskaźników produktu i rezultatu bezpośredniego dla projektów realizowanych w ramach Poddziałania 3.2.4.** Tabela precyzuje nazwy wskaźników, jednostki miary, ich typy oraz przywołuje definicje.

Do mierzenia efektów interwencji na poziomie projektów stosowane są wskaźniki adekwatne do zakresu i celu projektu. **Wskaźniki produktu oraz rezultatu podzielone zostały na trzy grupy:**

- **Wskaźniki kluczowe**
- **Wskaźniki specyficzne dla programu**
- **Wskaźniki specyficzne dla projektu**

Dla każdego Działania/Poddziałania w ramach Osi Priorytetowych RPO-L2020 wybrany został zestaw adekwatnych do celu Działania/Poddziałania wskaźników, które są monitorowane na poziomie regionalnym.

- **Wnioskodawca zobowiązany jest do wykazania następujących wskaźników produktu określonych w Załączniku nr 2:**
 - *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie finansowe inne niż dotacje (CI 3),*
 - *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie (CI 1),*
 - *Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych dla firmy (CI 29),*
 - *Inwestycje prywatne uzupełniające wsparcie publiczne dla przedsiębiorstw (inne niż dotacje) (CI 7),*

oraz określenia ich wartości docelowych zgodnie z celami RPO-L2020 i zapisami Strategii Inwestycyjnej dla instrumentów finansowych w RPO-L2020.

- ✓ *Wskaźniki, którym nie przepisano wartości docelowych, monitorowane przez MFF w ramach realizacji projektu:*
 - *Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych na rynku (CI 28) – wartość na podstawie udzielonego wsparcia,*
 - *Liczba wspartych funduszy pożyczkowych – wartość na podstawie udzielonego wsparcia,*
 - *Liczba ostatecznych odbiorców wspartych przez fundusze pożyczkowe – wartość ustalona na podstawie udzielonego wsparcia,*
 - *Wartość udzielonych pożyczek ogółem – wartość ustalona na podstawie udzielonego wsparcia,*

- *Wartość udzielonych pożyczek w części UE – wartość ustalona na podstawie udzielonego wsparcia.*

➤ **Wnioskodawca zobowiązany jest do wykazania następujących wskaźników rezultatu określonych w Załączniku nr 2:**

- *Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach O/K/M (CI 8),*
- *Liczba utworzonych miejsc pracy u ostatecznych odbiorców IF (EPC).*

oraz określenia ich wartości docelowych zgodnie z celami RPO-L2020 i zapisami Strategii Inwestycyjnej dla instrumentów finansowych w RPO-L2020.

✓ *Wskaźniki, którym nie przepisano wartości docelowych, monitorowane przez MFF w ramach realizacji projektu:*

- *Wartość inwestycji dokonanych przez ostatecznych odbiorców IF – wartość ustalona na podstawie udzielonego wsparcia.*

➤ **Wnioskodawca zobowiązany jest do wykazania następujących wskaźników produktu określonych w Załączniku nr 3:**

- *Liczba zmodernizowanych energetycznie budynków,*
- *Liczba gospodarstw domowych z lepszą klasą zużycia energii (CI 31),*
- *Liczba ostatecznych odbiorców wspartych przez fundusze pożyczkowe,*

oraz określenia ich wartości docelowych zgodnie z celami RPO-L2020 i zapisami Strategii Inwestycyjnej dla instrumentów finansowych w RPO-L2020.

✓ *Wskaźniki, którym nie przepisano wartości docelowych, monitorowane przez MFF w ramach realizacji projektu:*

- *Liczba wspartych funduszy pożyczkowych – wartość ustalona na podstawie udzielonego wsparcia.*
- *Wartość udzielonych pożyczek ogółem – wartość ustalona na podstawie udzielonego wsparcia,*
- *Wartość udzielonych pożyczek w części UE – wartość ustalona na podstawie udzielonego wsparcia.*

➤ **Wnioskodawca zobowiązany jest do wykazania następujących wskaźników rezultatu określonych w Załączniku nr 3:**

- *Szacowany roczny spadek emisji gazów cieplarnianych (CI 34),*

oraz określenia ich wartości docelowych zgodnie z celami RPO-L2020 i zapisami Strategii Inwestycyjnej dla instrumentów finansowych w RPO-L2020.

- ✓ Wskaźniki, którym nie przepisano wartości docelowych, monitorowane przez MFF w ramach realizacji projektu:
 - *Wartość inwestycji dokonanych przez ostatecznych odbiorców IF* – wartość ustalona na podstawie udzielonego wsparcia.

Nieosiągnięcie założonych wartości docelowych wskaźników produktu i rezultatu może, zgodnie z zapisami umowy o dofinansowanie, skutkować nałożeniem korekty finansowej.

Wskaźniki specyficzne dla programu – IZ RPO-L2020 nie przewiduje tego typu wskaźników w ramach IF.

Wskaźniki specyficzne dla projektu - IZ RPO-L2020 nie przewiduje tego typu wskaźników w ramach IF.

Wskaźniki obowiązkowe do wyboru przez Wnioskodawcę, znajdują się w Załączniku nr 2 lub Załączniku nr 3 do Instrukcji wypełniania wniosku.

Wskaźnik produktu – dotyczą bezpośrednich, materialnych efektów uzyskanych przez Wnioskodawcę wyłącznie podczas realizacji projektu i powiązane są bezpośrednio z wydatkami ponoszonymi w projekcie. Wskaźniki produktu mierzone są konkretnymi wielkościami, liczonymi w jednostkach materialnych lub monetarnych.

Wartości docelowe - zakładane wartości powinny być osiągnięte zgodnie z umową o dofinansowanie, do końca okresu realizacji projektu oraz wykazane najpóźniej we wniosku o płatność końcową.

Wskaźnik rezultatu – to wskaźniki odpowiadające bezpośrednim efektom następującym po realizacji projektu. Są logicznie powiązane ze wskaźnikami produktu. Wskaźniki te nie są powiązane bezpośrednio z wydatkami ponoszonymi w projekcie. Dostarczają one informacji o zmianach, jakie nastąpiły w wyniku realizacji projektu, w porównaniu z wielkością wyjściową.

Wszystkim wskaźnikom rezultatu należy przypisać wartości bazowe wynoszące „0” oraz wartości docelowe.

Sekcja E. Aspekty prawno – finansowe

E.1. Wydatki kwalifikowalne

E.1.1. Planowane wydatki w ramach projektu PLN

Tabela E.1.1 „Planowane wydatki w ramach projektu PLN” jest podstawą do oceny kwalifikowalności i racjonalności kosztów. Przedstawione wydatki winny spełniać warunki określone w *Wytycznych Ministerstwa Rozwoju w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020 w sprawie kwalifikowalności kosztów objętych dofinansowaniem ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego.*

Nazwa Zadania: Wdrażanie instrumentów finansowych w ramach RPO-L2020.

Nazwa kategorii: Instrumenty finansowe.

Poszczególne etapy wypełniania tabeli finansowej:

1. Należy wpisać „Nazwę zadania”. Następnie opisać krótko działania planowane do realizacji w ramach wskazanego zadania/ czas realizacji/ podmiot działań.
2. Należy wpisać „Nazwę kategorii”. Następnie należy krótko opisać daną kategorię wydatków. Wszelkie operacje liczbowe na poziomie kategorii należy wpisać uwzględniając dane z tabeli A.6.
3. Należy uzupełnić wartości kosztów kwalifikowalnych, wartości dofinansowania i kwotę ogólną.

Wszystkie kwoty poszczególnych pozycji kosztowych należy podać w PLN z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku.

E.1.2. Podsumowanie całkowitych planowanych wydatków w ramach projektu w PLN

Należy wpisać w odpowiednie pozycje sumę kosztów kwalifikowalnych, sumę ogólną i sumę dofinansowania, uwzględniając dane z tabeli A.6. W tabeli należy wpisać informacje na wszystkie lata realizacji projektu.

E.1.3. Kategorie kosztów podlegających limitom – Nie dotyczy

E.1.4. Ustalenie poziomu dofinansowania (dotyczy projektów, które nie podlegają schematom pomocy publicznej) – dane muszą być zbieżne ze studium wykonalności – Nie dotyczy

E.2. Planowane/docelowe źródła finansowania wydatków kwalifikowalnych projektu

Tabela przedstawia montaż finansowy projektu z podziałem na środki pochodzące ze środków wspólnotowych, krajowych środków publicznych, prywatnych. W sumie należy podać wartość: w tym EBI. Przedmiotowy montaż dotyczy tylko kosztów kwalifikowalnych projektu.

E.3. Trwałość projektu – Nie dotyczy.

E.4. Pomoc publiczna

Czy Wnioskodawca uzyskał pomoc de minimis na realizację niniejszego projektu? Proszę podać kwotę w PLN – w sytuacji, gdy Wnioskodawca otrzymał już pomoc de minimis na realizację niniejszego projektu, należy podać kwotę otrzymanej pomocy de minimis. W przypadku nieotrzymania pomocy de minimis należy wpisać 0,00 PLN.

Pomoc de minimis (pomoc udzielana zgodnie z przepisami Rozporządzenia Komisji (UE) Nr 1407/2013 z dnia 18.12.2013 roku w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy de minimis) to pomoc otrzymana przez Wnioskodawcę w okresie trzech lat podatkowych, której wartość nie może przekroczyć 200 tys. EUR. Pułap ten stosuje się bez względu na formę pomocy i jej cel. Pomoc de minimis kumuluje się z inną pomocą de minimis, niezależnie od tego, na co i w jakiej wysokości została udzielona danemu Wnioskodawcy. Celem stwierdzenia, czy dana pomoc jest pomocą de minimis, podmioty jej udzielające wydają zaświadczenie stwierdzające, że udzielona pomoc publiczna jest pomocą de minimis.

Szczegółowy zakres pomocy de minimis reguluje Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju Regionalnego z dnia 19 marca 2015 r. w sprawie udzielania pomocy *de minimis* w ramach regionalnych programów operacyjnych na lata 2014-2020.

Czy Wnioskodawca uzyskał pomoc inną niż de minimis na realizację niniejszego projektu? Proszę podać kwotę w PLN – w sytuacji, gdy Wnioskodawca otrzymał już pomoc inną niż de minimis na realizację niniejszego projektu, należy podać kwotę otrzymanej pomocy innej niż de minimis. W przypadku nieotrzymania pomocy innej niż de minimis należy wpisać 0,00 PLN.

Czy Wnioskodawca uzyskał jakąkolwiek pomoc de minimis w ciągu ostatnich 3 lat? Proszę podać kwotę w zł, a także wskazać konkretne przedsięwzięcia – w sytuacji, gdy Wnioskodawca otrzymał w ciągu ostatnich 3 lat podatkowych pomoc de minimis oraz w składanym wniosku o dofinansowanie ubiega się o pomoc de minimis dla siebie, należy podać kwotę otrzymanej pomocy oraz wskazać przedsięwzięcia, w ramach których ta pomoc została przyznana.

Wyjaśnienia – w sytuacji wskazania kwot w ww. wierszach należy wskazać źródła pozyskania pomocy de minimis lub innej niż de minimis.

E.5. Zgodność projektu z politykami horyzontalnymi UE w obszarze:

E.5.1. Promowanie zrównoważonego rozwoju – należy określić jaki wpływ (pozytywny/ neutralny) na promowanie polityki zrównoważonego rozwoju ma realizacja przedmiotowego projektu oraz dokonać krótkiego uzasadnienia wyboru.

Zrównoważony rozwój jest to proces mający na celu zaspokojenie aspiracji rozwojowych obecnego pokolenia w sposób umożliwiający realizację tych samych dążeń następnym pokoleniom. Ze względu na wielość i różnorodność czynników wpływających na to zjawisko, wyodrębniono trzy główne obszary, na których należy się skoncentrować: ochrona środowiska i racjonalna gospodarka zasobami naturalnymi (m.in. ograniczanie zanieczyszczenia środowiska, ochrona zagrożonych wyginięciem gatunków zwierząt i roślin, promocja odnawialnych źródeł energii), wzrost gospodarczy i sprawiedliwy podział korzyści z niego wynikających (m.in. ułatwienie dostępu do rynków dla państw rozwijających się, finansowanie rozwoju, zmiana nieracjonalnych wzorców konsumpcji i produkcji) oraz rozwój społeczny (m.in. walka z ubóstwem, dostęp do edukacji, ochrony zdrowia).

E.5.2. Równość szans i niedyskryminacja – należy określić, jaki wpływ (pozytywny/ neutralny) na politykę równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami ma realizacja przedmiotowego projektu oraz przedstawić krótkie uzasadnienie tego wyboru.

Pojęcie „równości szans” to, w najprostszym rozumieniu, umożliwienie wszystkim obywatelom bez względu na płeć, wiek, rasę, miejsce zamieszkania, wyznawaną religię, orientację seksualną, pochodzenie czy niepełnosprawność sprawiedliwego i pełnego uczestnictwa we wszystkich dziedzinach życia. Równe szanse oznaczają możliwość dokonania swobodnego wyboru – zawodu, kształcenia, realizacji zamierzeń – pomimo różnych uwarunkowań społecznych, kulturowych czy jakichkolwiek innych.

Równość szans w praktyce to przede wszystkim taki dobór grupy docelowej projektu, aby jej skład odzwierciedlał skalę problemów społecznych jakim chcemy przeciwdziałać. Należy wskazać w jaki sposób projekt poprawia dostęp do rynku pracy.

E.5.3. Równość szans kobiet i mężczyzn – należy określić (pozytywny/ neutralny) jaki wpływ na politykę równości płci ma realizacja przedmiotowego projektu oraz dokonać krótkiego uzasadnienia tego wyboru.

Pojęcie „równouprawnienia płci” to zasada równej płacy dla obu płci za równą pracę tej samej wartości. Dotyczy równego traktowania kobiet i mężczyzn na rynku pracy i w życiu społecznym.

E.6. Informacja i promocja

W punkcie należy wskazać, czy projekt będzie promowany zgodnie z *Wytycznymi w zakresie informacji i promocji programów operacyjnych polityki spójności na lata 2014-2020*. Należy również opisać sposób promocji projektu z uwzględnieniem zapisów z powyższych wytycznych.

E.7. Czy Wnioskodawca podlega Prawu Zamówień Publicznych - należy wybrać opcję TAK/NIE.

E.7.1. Zgodność Projektu z przepisami obowiązującymi Wnioskodawcę – poprzez wybranie opcji „Dodaj pozycję” należy wskazać wszystkie planowane przez Wnioskodawcę zamówienia składane w ramach planowanego do realizacji projektu.

Przedmiot kontraktu/Nazwa zamówienia – należy w sposób jednoznaczny i wyczerpujący, za pomocą dostatecznie dokładnych i zrozumiałych określeń, wskazać przedmiot zamówienia.

Tryb postępowania (np. przetarg nieograniczony, zapytanie ofertowe zgodnie z zasadą konkurencyjności) – należy podać właściwą formę postępowania.

Nr ogłoszenia (dotyczy Wnioskodawców podlegającym PZP) – należy wskazać numer właściwy dla ogłoszenia o zamówieniu.

Data publikacji ogłoszenia o zamówieniu; publikacji/przekazania zapytania ofertowego – należy podać datę bądź przewidywaną datę publikacji ogłoszenia/zapytania ofertowego.

E.7.2. Określenie sposobu wyboru dostawcy/wykonawcy przez Wnioskodawcę w przypadku, gdy nie podlega procedurze zamówień publicznych

Sposób wyboru dostawcy/wykonawcy przez Wnioskodawcę będzie zgodny z Wytycznymi w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014 - 2020 – nie dotyczy PZP – należy wybrać opcję TAK/NIE.

Jeśli Wnioskodawca nie jest zobowiązany do stosowania prawa zamówień publicznych i na pytanie w pkt. E.7.2. udzielił odpowiedzi „Nie”, należy przedstawić sposób wyboru dostawcy/wykonawcy (jeżeli dotyczy).

Sekcja F. Dodatkowe informacje

F.1. Projekt generujący dochód - należy wybrać opcję TAK/NIE

F.2. Rodzaj Projektu – należy wybrać opcję konkursowy/ pozakonkursowy

F.3. Komplementarność z innymi projektami - należy podać informacje (tytuł projektu, nazwa programu, źródło finansowania i kwota dofinansowania w PLN) dotyczące projektów komplementarnych z planowanym do realizacji przedsięwzięciem. W polu „Opis” należy krótko wskazać poziom komplementarności projektu przedstawionego w tabeli F.3. z projektem zaplanowanym do realizacji w ramach wniosku o dofinansowanie (z naciskiem na wskazanie celów i rezultatów).

W przypadku braku projektów komplementarnych Wnioskodawca wpisuje w poszczególnych polach „Brak” i kwotę „0,00 zł”.

F.4. Powiązanie ze strategiami - należy wskazać, czy przedmiotowy projekt jest komplementarny z innymi dokumentami strategicznym (np. ze Strategią UE dla regionu Morza Bałtyckiego, Strategią rozwoju Polski Zachodniej do roku 2020, Strategią rozwoju Polski Południowej do roku 2020, Strategią rozwoju Polski Centralnej do roku 2020 z perspektywą 2030, Strategią rozwoju społeczno – gospodarczego Polski Wschodniej do roku 2020). W przypadku braku komplementarności należy wybrać opcję „Brak powiązania”.

F.4.1. Powiązanie ze strategiami (opis) - w przypadku powiązania projektu, w polu „Opis” należy wskazać, w jaki sposób przedmiotowy projekt przyczyni się do realizacji wybranej strategii.

F.5. Grupa projektów - należy wybrać opcję TAK/NIE

F.6. Projekt partnerski – należy wybrać opcję TAK/NIE

F.7. Partnerstwo publiczno – prywatne - należy wybrać opcję TAK/NIE

F.8. Duży projekt - należy wybrać opcję TAK/NIE

F.9. Występowanie pomocy publicznej na poziomie Wnioskodawcy – należy wybrać opcję bez pomocy publicznej/ pomoc publiczna/ pomoc de minimis

F.9.1. Występowanie pomocy publicznej na poziomie Wnioskodawcy (opis) – należy opisać

F.10. Instrumenty finansowe – należy wybrać opcję TAK/NIE

Sekcja G. Oświadczenia Wnioskodawcy i załączniki obowiązkowe

G.1. Oświadczenia Wnioskodawcy - w przypadku twierdzącej odpowiedzi należy wstawić znak „x” przy danym oświadczeniu, a jeżeli oświadczenie nie będzie dotyczyło Wnioskodawcy należy wpisać „Nie dotyczy”.

G.2. Załączniki - przy podanych w tabeli załącznikach należy wstawić znak „x”. Wszystkie wymagane załączniki należy dołączyć do papierowej wersji wniosku o dofinansowanie.

Podpis Wnioskodawcy - należy wskazać osobę/osoby po stronie Wnioskodawcy upoważnione do podpisywania wniosku o dofinansowanie, podając ich imię i nazwisko, zajmowane stanowisko oraz datę opatrzenia wniosku podpisem i pieczęcią.

**NAZWA
WNIOSKODAWCY**

(drukowanymi literami)

„Tytuł Projektu”

RPO-L2020

OŚ ...

Działanie ...

Poddziałanie ...

Nr Naboru

.....

Wolne miejsce

Rok 2017

Załącznik nr 2 Wykaz wskaźników produktu i rezultatu bezpośredniego dla projektów realizowanych w ramach Poddziałania 1.5.2

L.p.	Nazwa wskaźnika	Jednostka miary	Typ wskaźnika	Definicja
Wskaźniki produktu				
1.	Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie	szt.	kluczowy	Liczba przedsiębiorstw korzystających ze wsparcia z funduszy strukturalnych (niezależnie czy wsparcie stanowi pomoc państwa czy też nie). Przedsiębiorstwo: organizacja produkująca produkty lub usługi w celu zaspokojenia potrzeb rynku, w celu osiągnięcia zysku. Formy prawne przedsiębiorstwa mogą być różne (na własny rachunek, partnerstwa, itd.). Przedsiębiorstwo, które otrzymało wsparcie więcej niż jeden raz należy liczyć tylko raz. Liczbę przedsiębiorstw należy zliczać na podstawie NIP.
2.	Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie finansowe inne niż dotacje	szt.	kluczowy	Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie finansowe w formie innej niż dotacja, tj. w postaci pożyczki. Przedsiębiorstwo, które otrzymało wsparcie więcej niż jeden raz (realizowało więcej niż jedno przedsięwzięcie/ inwestycję) jest liczone tylko raz. Liczbę przedsiębiorstw należy zliczać na podstawie NIP. Wskaźnik wlicza się do wskaźnika „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie (CI 1)“.
3.	Inwestycje prywatne uzupełniające wsparcie publiczne dla przedsiębiorstw (inne niż dotacje)	w RPO-L2020 jednostką miary tego wskaźnika jest EUR. Wartości będą przeliczane na potrzeby sprawozdawcze po odpowiednim kursie.	kluczowy	Całkowita kwota wkładu prywatnego do wspieranego przedsięwzięcia/ inwestycji kwalifikowana jako wkład krajowy, kiedy wsparcie udzielane jest w formie innej niż dotacja (w postaci pożyczki).
4.	Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych dla firmy	szt.	kluczowy	⇒ Wskaźnik mierzy liczbę przedsiębiorstw rozwijających „nowy dla firmy” produkt w wyniku realizacji projektu. Obejmuje innowacje procesowe, o ile proces ten przyczynia się do rozwoju produktu. ⇒ Produkt jest nowy dla firmy, jeżeli przedsiębiorstwo nie wytwarza produktu o tej samej funkcjonalności lub technologia produkcji różni się zasadniczo od technologii już produkowanych wyrobów. Produkty mogą być materialne i niematerialne (włączając usługi) ¹ . ⇒ Wskaźnik obejmuje wsparcie przedsiębiorstw w celu rozwijania nowego produktu, dlatego samo przyznanie pożyczki i zrealizowanie przedsięwzięcia oznacza, że wskaźnik jest spełniony. ⇒ Jeśli przedsiębiorstwo wprowadza kilka produktów lub otrzymuje wsparcie dla kilku przedsięwzięć, nadal jest liczony jako jedno przedsiębiorstwo

¹ źródło: KE: The Programming Period 2014–2020 – Guidance document on monitoring and evaluation – European Regional Development Fund and Cohesion Fund – Concepts and Recommendations).

				<ul style="list-style-type: none"> ⇒ Jeśli produkt jest nowy zarówno dla rynku, jak i dla firmy, przedsiębiorstwo powinno być w obu odpowiednich wskaźnikach (por. wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych dla rynku (CI28)”), ⇒ Wsparcie przedsięwzięcia/inwestycje, które miały na celu wprowadzenie nowego produktów dla firmy, ale się nie powiodły, są również wliczane do wskaźnika. ⇒ Weryfikacja wskaźnika na podstawie oferty handlowej/dokumentacji technicznej/ dokumentacji finansowo-księgowej oraz oświadczenia ostatecznego odbiorcy (pożyczkobiorcy).
5.	Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych na rynku	szt.	kluczowy	<ul style="list-style-type: none"> ⇒ Wskaźnik mierzy, czy przedsiębiorstwo otrzymuje wsparcie na wprowadzenie na rynek nowych produktów na którymkolwiek z rynków, na którym działa. W ramach RPO-L2020 pod uwagę brany jest co najmniej rynek regionalny. Obejmuje innowacje procesowe tak długo jak proces ten przyczynia się do rozwoju produktu. ⇒ W odniesieniu do ostatecznych odbiorców (pożyczkobiorców) ich działania (przedsięwzięcia), które nie zakładają innowacji procesowej lub produktowej są wykluczone. Jeśli przedsiębiorstwo wprowadza kilka produktów lub otrzymuje wsparcie dla kilku przedsięwzięć, wciąż jest wykazywane jako jedno przedsiębiorstwo. Produkt jest nowy dla rynku, jeżeli nie ma innych dostępnych na rynku produktów, które oferują tę samą funkcjonalność lub technologię, powodującą że nowy produkt zasadniczo różni się produktów już istniejących na rynku. Produkty mogą być materialne i niematerialne (w tym usługi). Jeśli produkt jest nowy, zarówno na rynku jak i dla przedsiębiorstwa, przedsiębiorstwo powinno być liczone do obu odpowiednich wskaźników: <i>Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych dla firmy</i> oraz <i>Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych na rynku.</i>² ⇒ Wskaźnik mierzy liczbę przedsiębiorstw, które poniosły nakłady na działalność innowacyjną, niezależnie od osiągnięcia celu w postaci wprowadzenia innowacji nowej dla rynku. Liczbę przedsiębiorstw należy zliczać na podstawie NIP. ⇒ Weryfikacja wskaźnika na podstawie oferty handlowej/dokumentacji technicznej/ dokumentacji finansowo-księgowej oraz oświadczenia ostatecznego odbiorcy (pożyczkobiorcy).

² Źródło: KE: The Programming Period 2014-2020 - Guidance document on monitoring and evaluation - European Regional Development Fund and Cohesion Fund - Concepts and Recommendations

6.	Liczba wspartych funduszy pożyczkowych	szt.	kluczowy	Liczba wspartych funduszy pożyczkowych (lub innych instytucji, które utworzyły wyodrębniony księgowo fundusz), które udzielają pożyczek Ostatecznym Odbiorcom zgodnie z umową zawartą z Funduszem Funduszy.
7.	Liczba ostatecznych odbiorców wspartych przez fundusze pożyczkowe	szt.	kluczowy	Liczba umów o udzielenie pożyczki z podmiotami, które uzyskały pieniądze ze środków wspartych funduszy pożyczkowych, w ramach realizowanych przedsięwzięć zgodnie z umową z Funduszem Funduszy (we wskaźniku należy zliczać liczbę Ostatecznych Odbiorców na podstawie NIP).
8.	Wartość udzielonych pożyczek ogółem	PLN	kluczowy	Wartość ogółem pożyczek udzielonych przez wsparte Fundusze Pożyczkowe Ostatecznym Odbiorcom, w ramach realizowanych projektów zgodnie z umową z Funduszem Funduszy. Przez udzielone wsparcie rozumie się łączną kwotę pożyczek przyznanych Ostatecznym Odbiorcom na podstawie umowy (wskaźnik zrealizowany w momencie podpisania umowy o udzielenie pożyczki).
9.	Wartość udzielonych pożyczek w części UE	PLN	kluczowy	Wartość pożyczek w części UE udzielonych przez wsparte Fundusze Pożyczkowe Ostatecznym Odbiorcom, w ramach realizowanych przedsięwzięć zgodnie z umową z Funduszem Funduszy. Przez udzielone wsparcie rozumie się łączną kwotę pożyczek przyznanych Ostatecznym Odbiorcom na podstawie umowy (wskaźnik zrealizowany w momencie podpisania umowy o udzielenie pożyczki).
Wskaźniki rezultatu bezpośredniego				
1.	Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach	EPC	kluczowy	Całkowita liczba nowych miejsc pracy we wspieranych przedsiębiorstwach (pełne etaty - EPC). Wskaźnik pokazuje wzrost zatrudnienia "przed-po", który jest bezpośrednią konsekwencją realizacji przedsięwzięcia (pracownicy zatrudnieni do jego realizacji nie są liczeni). Stanowiska muszą być zajęte (wakaty nie są liczone) oraz muszą zwiększać całkowitą liczbę miejsc pracy w przedsiębiorstwie. Jeśli całkowite zatrudnienie w firmie nie wzrasta, nie należy wybierać wskaźnika. Stanowiska pracy chronionej i tym podobne nie są liczone. Nie należy wliczać etatów powstałych w wyniku ogólnego wzrostu liczby miejsc pracy w instytucji, spowodowanej np. zatrudnieniem. Wskaźnik powinien być stosowany, jeżeli wzrost zatrudnienia można przypisać realizacji przedsięwzięcia, na które uzyskano pożyczkę współfinansowaną ze środków EFRR. Ekwiwalent pełnego czasu pracy: stanowiska mogą być na pełny etat/niepełny etat lub sezonowe. Praca świadczona sezonowo i w niepełnym wymiarze godzin powinna zostać przekonwertowana do pełnego etatu za pomocą ekwiwalentu pełnego czasu pracy - EPC (etaty częściowe powinny zostać zsumowane bez zaokrąglenia do pełnych jednostek).

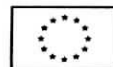
				Weryfikacja wskaźnika na podstawie umowy o pracę/ deklaracji z ZUS, dokumentów zawierających zestawienia „przed – po” obrazujące wzrost zatrudnienia.
2.	Liczba utworzonych miejsc pracy u ostatecznych odbiorców IF	EPC	kluczowy	<p>Wskaźnik dotyczy nowo utworzonych miejsc pracy w przedsiębiorstwach wspartych poprzez Instrumenty Finansowe. Analogicznie jak w przypadku wskaźnika <i>Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach</i>, stanowiska muszą być zapelnione (wakaty nie są liczone). Stanowiska pracy chronionej i tym podobne nie są liczone. Wskaźnik powinien być stosowany, jeżeli utworzone miejsce pracy można przypisać realizacji przedsięwzięcia, na które uzyskano pożyczkę. Jednakże wskaźnik ten nie musi być powiązany ze wzrostem zatrudnienia w przedsiębiorstwie (u ostatecznego odbiorcy).</p> <p>Ekwiwalent pełnego czasu pracy: stanowiska mogą być na pełny etat/niepełny etat lub sezonowe. Praca świadczona sezonowo i w niepełnym wymiarze godzin może zostać przekonwertowana do pełnego etatu za pomocą ekwiwalentu pełnego czasu pracy – EPC (etaty częściowe powinny zostać zsumowane bez zaokrąglenia do pełnych jednostek).</p> <p>Weryfikacja wskaźnika na podstawie umowy o pracę/ deklaracji z ZUS.</p>
3.	Wartość inwestycji dokonanych przez ostatecznych odbiorców IF	PLN	kluczowy	Łączna wartość inwestycji zrealizowanych przez Ostatecznych Odbiorców, bezpośrednio związanych ze wsparciem otrzymanym z IF. Weryfikacja wskaźnika na podstawie dokumentów np. faktury.

1. Wnioskodawca zobowiązany jest do wykazania następujących wskaźników produktu i rezultatu, dla których określono wartość docelową:

- *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie finansowe inne niż dotacje (CI 3),*
- *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie (CI 1),*
- *Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych dla firmy (CI 29),*
- *Inwestycje prywatne uzupełniające wsparcie publiczne dla przedsiębiorstw (inne niż dotacje) (CI 7),*
- *Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach O/K/M (CI 8),*
- *Liczba utworzonych miejsc pracy ostatecznych odbiorców IF.*

2. Wnioskodawca zobowiązany jest wybrać pozostałe wskaźniki adekwatne do realizowanego projektu, którym nie przypisano wartości docelowych i monitorować je w ramach realizacji projektu:

- *Liczba przedsiębiorstw objętych wsparciem w celu wprowadzenia produktów nowych na rynku (CI 28),*
- *Liczba wspartych funduszy pożyczkowych,*
- *Liczba ostatecznych odbiorców wspartych przez fundusze pożyczkowe,*
- *Wartość udzielonych pożyczek ogółem,*
- *Wartość udzielonych pożyczek w części UE,*
- *Wartość inwestycji dokonanych przez ostatecznych odbiorców IF.*



Załącznik nr 3 Wykaz wskaźników produktu i rezultatu bezpośredniego dla projektów realizowanych w ramach Poddziałania 3.2.4

L.p.	Nazwa wskaźnika	Jednostka miary	Typ wskaźnika	Definicja
Wskaźniki produktu				
1.	Liczba zmodernizowanych energetycznie budynków	szt.	kluczowy	<p>Wskaźnik mierzy liczbę zmodernizowanych energetycznie budynków w wyniku realizacji przedsięwzięcia.</p> <p>Modernizacja – obejmuje przebudowę, remont oraz rozbudowę budynków w celu dokonania modernizacji urządzeń energetycznych.</p> <p>Przebudowa – wykonywanie robót budowlanych, w wyniku których następuje zmiana parametrów użytkowych lub technicznych istniejącego obiektu budowlanego, z wyjątkiem charakterystycznych parametrów, jak: kubatura, powierzchnia zabudowy, wysokość, długość, szerokość bądź liczba kondygnacji.</p> <p>Remont – wykonywanie w istniejącym obiekcie budowlanym robót budowlanych polegających na odtworzeniu stanu pierwotnego, a niestanowiących bieżącej konserwacji, przy czym dopuszcza się stosowanie wyrobów budowlanych innych niż użyto w stanie pierwotnym.</p> <p>Rozbudowa – w budownictwie rodzaj budowy, w wyniku którego powstaje nowa część istniejącego już obiektu budowlanego.</p>
2.	Liczba gospodarstw domowych z lepszą klasą zużycia energii	szt.	kluczowy	<p>Wskaźnik mierzy liczbę gospodarstw domowych, które poprawiły klasę zużycia energii dzięki projektowi. Poprawa klasy zużycia energii musi być bezpośrednią konsekwencją realizacji przedsięwzięcia.</p> <p>Metodyka określania charakterystyki energetycznej budynku, w którym mieszkają gospodarstwa domowe określa Dyrektywa Parlamentu Europejskiego i Rady 2010/31/UE z dnia 19 maja 2010 r. w sprawie charakterystyki energetycznej budynków oraz Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 27 lutego 2015 r. w sprawie metodologii wyznaczania charakterystyki energetycznej budynku lub części budynku oraz świadectw charakterystyki energetycznej.</p> <p>Do wskaźnika należy zliczyć liczbę gospodarstw domowych zamieszkujących budynek lub część budynku, która została poddana przedsięwzięciom termomodernizacyjnym w wyniku realizacji przedsięwzięcia.</p>

3.	Liczba ostatecznych odbiorców wspartych przez fundusze pożyczkowe	szt.	kluczowy	Liczba umów o udzielenie pożyczki z podmiotami, które uzyskały pieniądze ze środków wspartych funduszy pożyczkowych, w ramach realizowanych przedsięwzięć zgodnie z umową z Funduszem Funduszy (we wskaźniku należy zliczać liczbę Ostatecznych Odbiorców na podstawie NIP).
4.	Liczba wspartych funduszy pożyczkowych	szt.	kluczowy	Liczba wspartych funduszy pożyczkowych (lub innych instytucji, które utworzyły wyodrębniony księgowo fundusz), które udzielają pożyczek Ostatecznym Odbiorcom zgodnie z umową zawartą z Funduszem Funduszy.
5.	Wartość udzielonych pożyczek ogółem	PLN	kluczowy	Wartość ogółem pożyczek udzielonych przez wsparte Fundusze Pożyczkowe Ostatecznym Odbiorcom, w ramach realizowanych projektów zgodnie z umową z Funduszem Funduszy. Przez udzielone wsparcie rozumie się łączną kwotę pożyczek przyznanych Ostatecznym Odbiorcom na podstawie umowy (wskaźnik zrealizowany w momencie podpisania umowy o udzielenie pożyczki).
6.	Wartość udzielonych pożyczek w części UE	PLN	kluczowy	Wartość pożyczek w części UE udzielonych przez wsparte Fundusze Pożyczkowe Ostatecznym Odbiorcom, w ramach realizowanych przedsięwzięć zgodnie z umową z Funduszem Funduszy. Przez udzielone wsparcie rozumie się łączną kwotę pożyczek przyznanych Ostatecznym Odbiorcom na podstawie umowy (wskaźnik zrealizowany w momencie podpisania umowy o udzielenie pożyczki).
Wskaźniki rezultatu bezpośredniego				
1.	Szacowany roczny spadek emisji gazów cieplarnianych	tony równoważnika CO ₂ /rok	kluczowy	Wskaźnik pokaże szacunek rocznego spadku emisji gazów cieplarnianych na koniec okresu, a nie całkowity spadek w całym okresie. Weryfikacja wskaźnika np. na podstawie świadectw energetycznych budynku i/lub dokumentacji technicznej budynku/audytu energetycznego budynku.
2.	Wartość inwestycji dokonanych przez ostatecznych odbiorców IF	PLN	kluczowy	Łączna wartość inwestycji zrealizowanych przez Ostatecznych Odbiorców, bezpośrednio związanych ze wsparciem otrzymanym z IF. Weryfikacja wskaźnika na podstawie dokumentów np. faktury.

1. Wnioskodawca zobowiązany jest do wykazania następujących wskaźników produktu i rezultatu, dla których określono wartości docelowe :

- *Liczba zmodernizowanych energetycznie budynków,*
- *Liczba gospodarstw domowych z lepszą klasą zużycia energii (Cl 31),*
- *Liczba ostatecznych odbiorców wspartych przez fundusze pożyczkowe,*
- *Szacowany roczny spadek emisji gazów cieplarnianych.*

2. Wnioskodawca zobowiązany jest wybrać pozostałe wskaźniki adekwatne do realizowanego projektu, którym nie przypisano wartości docelowych i monitorować je w ramach realizacji projektu:

- *Liczba wspartych funduszy pożyczkowych,*
- *Wartość udzielonych pożyczek ogółem,*
- *Wartość udzielonych pożyczek w części UE,*
- *Wartość inwestycji dokonanych przez ostatecznych odbiorców IF.*